



**Предложение
инвесторам**

Июнь
2020

Группа компаний SAMCOM с 2010 года работает на рынке грузоперевозок и по праву занимает лидирующие позиции по перевозкам грузов для b2b-клиентов на территории СНГ.

Компания имеет:

- Широкую географию доставки в более 1500 городов на территории СНГ.
- Развитую сеть складских комплексов в России и Казахстане, в городах:
 - Москва
 - Новосибирск
 - Ростов-на-Дону
 - Алмата
 - Санкт-Петербург
 - Самара
 - Пермь
 - Нур-Султан
 - Краснодар
 - Челябинск
 - Казань
 - Уральск
- Более 100 единиц собственной грузовой техники со средним возрастом менее 3 лет.
- Более 5 000 единиц привлечённого транспорта в управлении.
- Более 7 000 клиентов включая мировые и российские компании.
- Более 50 000 грузов перевезено за 2019 год.

-  **> 10**
лет успешной работы
-  **> 12**
складских комплексов
-  **> 1 500**
городов доставки
-  **> 7 000**
клиентов компании
-  **> 50 000**
перевозок в год

Наши клиенты:



Мы предлагаем инвестиционное размещение средств на сумму от 3 млн рублей на срок от 2-х до 5-ти лет с целевым расходованием на расширение автопарка компании и фиксированной доходностью от 10 до 12% годовых.

Пример доходности от инвестирования:

Сумма инвестиций, руб.	3 000 000	3 000 000	3 000 000	5 000 000	5 000 000	5 000 000	10 000 000	10 000 000	10 000 000
Срок инвестирования, лет	3	4	5	3	4	5	3	4	5
Годовой процент, %	10	11	12	10	11	12	10	11	12
Ежемесячный доход инвестора, руб.	25 000	27 500	30 000	41 667	45 833	50 000	83 333	91 667	100 000
Годовой доход инвестора, руб.	300 000	330 000	360 000	500 000	550 000	600 000	1 000 000	1 100 000	1 200 000
Доход инвестора за весь срок, руб.	900 000	1 320 000	1 800 000	1 500 000	2 200 000	3 000 000	3 000 000	4 400 000	6 000 000

Вы получаете:

- Юридическую гарантию. Договор заключается с надежной, финансово состоятельной и стабильно развивающейся компанией.
- Полное обеспечение займа залогом высоколиквидного имущества — коммерческого транспорта компании.
- Гибкие условия сотрудничества.
- Ежемесячную или годовую выплату процентов по вашему выбору.
- Возможность досрочного выхода из проекта (частичного или полного).

Индивидуальные условия при инвестировании на сумму от 50 млн рублей.

Все привлечённые средства инвестируются в покупку и расширение парка техники компании.

План развития на 2020-2025 год:

- 2020 год — покупка 50 автосцепок. Суммарные инвестиции — 350 млн рублей.
- 2021 год — покупка 200 автосцепок. Суммарные инвестиции — 1,5 млрд рублей.
- 2022 год — покупка 500 автосцепок. Суммарные инвестиции — 3,75 млрд рублей.
- 2023 год — акционирование капитала компании.
- 2024 год — рост капитализации компании до 10 млрд рублей. Вход в Топ-5 лидеров на рынке грузоперевозок с парком более 1200 единиц техники.
- 2025 год — выход на IPO. Размещение акций на Московской бирже.

Мы предоставим возможность конвертировать привлечённый займ в акционерный капитал. При выходе на IPO это позволит в несколько раз увеличить доход от инвестиций.

Достижимость наших целей показывает пример компании Global Truck:

- Выход на IPO Московской биржи — 2017 год.
- Текущая капитализация компании — 3,43 млрд рублей.
- Выручка компании за 2019 год — 9,5 млрд рублей.
- Количество тягачей — 1363 единицы.
- Количество полуприцепов — 1 495 единицы.

- Надёжная компания с известным брендом на рынке грузоперевозок.
- Более 300 сотрудников-профессионалов в транспортной отрасли.
- Сильная управленческая команда.
- Большое количество постоянных клиентов.
- Высокая степень автоматизации компании.
- Продвинутая система бизнес-аналитики (Business intelligence).
- Высокая эффективность эксплуатации транспорта.
- Широкая география доставки и развитая сеть складских комплексов.
- Большой развивающийся рынок.

Характеристики рынка:

- Объем рынка автомобильных грузоперевозок ежегодно растёт.
- Доля автоперевозок по итогам 2019 года составила 80% от общего объема рынка грузоперевозок.
- Растет спрос на комплексное логистическое обслуживание среди крупных предприятий по предоставлению полного комплекса услуг: от доставки до управления заказами.
- Рост рынка агрологистики (развитие экспорта российского АПК в Китай).
- Деятельность любого товаропроизводителя, поставщика или ритейлера тесно связана с транспортными компаниями и постоянно расширяется.
- Развитию рынка автомобильных грузоперевозок способствуют активные инвестиции государства в транспортную инфраструктуру страны и дополнительные меры поддержки отрасли.
- На данный момент рынок автомобильных грузоперевозок не консолидирован и не разделен между крупными игроками, что даёт дополнительную возможность для роста, развития и выхода на лидирующие позиции.

Устойчивость рынка:

- Пандемия COVID-19 и связанный с ней кризис оказал незначительное влияние на сферу грузоперевозок.
- В условиях пандемии новым драйвером роста для грузоперевозок стали интернет-продажи.
- Процесс восстановления идёт более уверенными и быстрыми темпами на фоне остальных отраслей экономики, это говорит об устойчивости отрасли к кризису.
- Выпавший за время карантина объем доставляемых грузов уже восполняется повышенным спросом.

Возможности развития:

Потенциал рынка логистических услуг не ограничен грузоперевозками. Автомобильные грузоперевозки тесно связаны с такими высокодоходными отраслями, как:

- торговля ГСМ;
- продажи грузовой техники;
- торговля шинами и запчастями;
- дилерские центры по обслуживанию техники, СТО.

ГК SAMCOM планирует выход на эти рынки для комплексного развития собственной транспортной инфраструктуры и диверсификации источников дохода.

ОБЪЁМ АВТОМОБИЛЬНЫХ ГРУЗОПЕРЕВОЗОК

Млрд руб.



СТРУКТУРА ПЕРЕВОЗОК ПО ВИДАМ ТРАНСПОРТА

Общий объём: 5 240 млн тонн (01.01.19-01.09.19)



Источник: Федеральная служба государственной статистики, www.gks.ru



Директор по развитию ГК SAMCOM

Шафранюк Иван

+7(937)648-69-87

invest@samcom.ru

samcom.ru