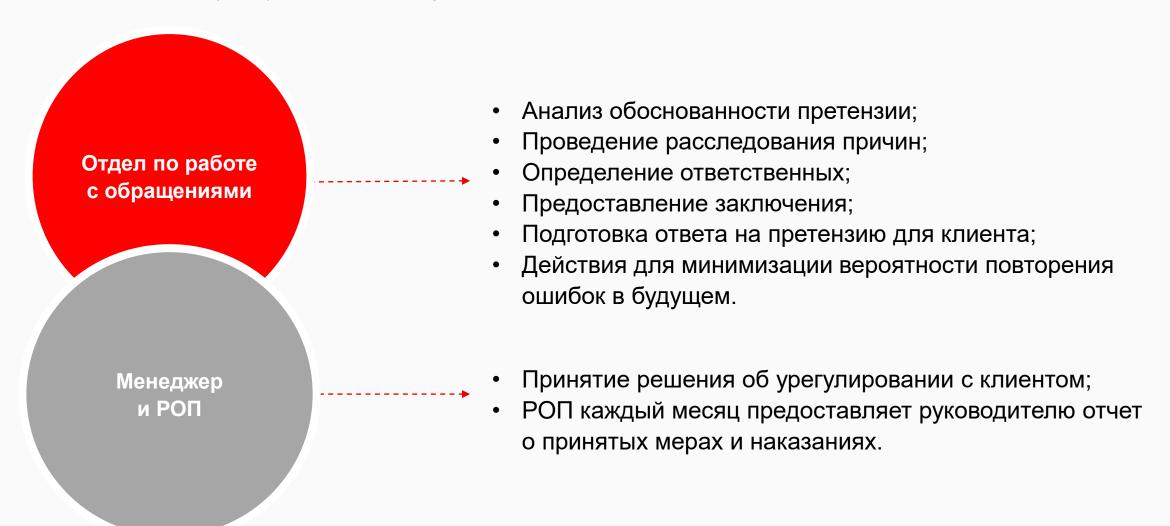
# Порядок рассмотрения претензий до 20 000 рублей



# Процедура обработки претензий



#### Претензии на сумму до 20 000 рублей рассматривают совместно:



## Процесс рассмотрения



- 1. Регистрация претензий
- 2. Принятие в работу
- 3. Ответ на «Запрос объяснения»
- 4. Заключение по претензии
- 5. Принятие итогового решения
- 6. Отчетность

## Регистрация претензий



# Зарегистрировать

После выяснения всех обстоятельств, менеджер регистрирует претензию 1С через карточку перевозки.

# 02 Обсудить, что важно

Обсудите с клиентом, что необходимо сделать, чтобы урегулировать проблему. Какой вариант решения будет приемлем для клиента.

# 03 Сообщить о действиях

Для решения ситуации: «Давайте поступим так: я передам информацию об этой ситуации в отдел контроля качества для выяснения обстоятельств и принятия решения».

#### Выслушать

Спокойно, не перебивая. Понять, что именно беспокоит. Используйте техники активного слушания («угу», «ага», «да», «так»).

# 05 Повторить суть

Убедитесь, что вы поняли её правильно. Дайте возможность клиенту подтвердить, что вы его правильно поняли. Это позволит снизить негативный настрой.

# Принести извинения

Выразить сожаление, что клиент столкнулся со сложностями. («Мне жаль, что Вам пришлось столкнуться с такой ситуацией», «сожалею, что так вышло»)

## Принятие в работу



#### Специалист по работе с обращениями:



## Запрос информации



#### Участник произошедшего может:

- В полученной задаче подробно ответить на поставленные вопросы и описать произошедший случай.
- При необходимости прикрепить к задаче файлы.
- Перевести задачу в статус «Выполнено», после чего ответ автоматически отобразится у специалиста по работе с обращениями.

# Заключение по претензии



#### После получения ответа специалист по работе с обращениями:

- 1 ------ Анализирует полученную информацию, делает выводы о причинах и путях решения проблемы.
- 2 ----- Определяет виновных/ответственных по итогу всех собранных данных.
- 3 ----- Подготавливает и описывает заключение на «Горячей линии».
- 4 →------ Указывает рекомендации по решению и предотвращению данных ошибок.
- 5 ----- Обозначает ответственных и предполагаемые меры взыскания.

#### Принятие итогового решения



#### Отказ в удовлетворении Претензии

#### Этапы:

01 Специалист по работе с обращениями

Подготавливает текст отказа клиенту, согласовывает со своим руководителем. При необходимости отправляет его на электронную почту Юридического департамента jur@samcom.ru для проверки и корректировки.

02 Сотрудник Юридического департамента

На основании полученной информации проверяет и корректирует текст отказа клиенту в соответствии с юридическими нормами. Скорректированный ответ по эл. почте отправляется менеджеру в течение двух рабочих дней.

03 Менеджер

Отправляет отказ клиенту.

#### Принятие итогового решения



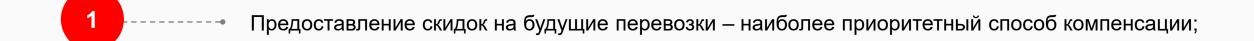
#### Претензия удовлетворена

#### Менеджер:

- Подготавливает служебную записку на основании заключения специалиста по работе с обращениями;
- Согласовывает с руководителем и юристом и предоставляет руководителю Финансово-экономического департамента и в Бухгалтерию СЗ;
- Отправляет ответ клиенту;
- Если уменьшается стоимость текущей перевозки, подписывает с клиентом скорректированный договор-заявку и в тот же день передает его бухгалтеру по реализации;
- Если от клиента поступала официальная Претензия, указывает на ней принятое решение, визирует у руководителя своего Департамента продаж и передает её бухгалтеру по реализации.

## Варианты решения по претензии





- 2 ----- Вычет суммы претензии из стоимости текущей перевозки;
- 3 ----- Отказ в удовлетворении в случае необоснованности;
- 4 ----- Выплата клиенту денежной компенсации;
- **5** ----- Возможен взаимозачет при наличии встречных требований к клиенту.

## Отчетность. Отдел по работе с обращениями.



#### Еженедельно:

Отчет по зарегистрированным обращениям:

- cymma;
- удовлетворена/нет;
- подтверждена вина компании;
- способ урегулирования.

#### Ежемесячно:

- 1. Рассылка о нарушениях для принятия решения о проработке ошибок, наложении взысканий.
- 2. Передает информацию в отдел оптимизации для изменения инструкций.

#### На постоянной основе:

На постоянной основе инициирует и контролирует:

- изменение регламентов;
- повторение материала участниками (рассылки, опросы, тестирование);
- предоставление отчетов всем заинтересованным подразделениям.



# Спасибо за внимание!

